

update

Newsletter del gruppo di interesse sulla profilazione igprof



Sviluppo di una strategia per gli strumenti di formazione
Abbiamo sviluppato uno strumento per la gestione standardizzata dei processi



Ampliamento del pool di studi legali partner
Questi studi legali sono completamente dalla parte delle nostre pratiche



Intensificazione del dialogo con l'industria farmaceutica
Con questi passi, stiamo sensibilizzando l'industria sul suo ruolo.



Ultima pagina
Personale, casi di studio, date



Sviluppo di una strategia di strumenti di formazione
Abbiamo sviluppato uno strumento per la gestione standardizzata dei processi

L'efficacia del gruppo di interesse igprof sul profiling dipenderà in larga misura dall'uniformità di azione degli studi affiliati. Solo sulla base di un approccio armonizzato possiamo riuscire a scoprire quali strategie sono promettenti e quali no. Per questo



motivo, abbiamo sviluppato uno [strumento didattico](#) in cui mostriamo come condurre procedure promettenti. Naturalmente non si tratta di un obbligo: gli studi medici sono liberi di condurre le loro procedure come meglio credono. Tuttavia, è importante evitare che tutti commettano di nuovo gli stessi errori, pagando eventualmente lo stesso prezzo.

[Strategia incentrata sui gruppi di pari](#)

Il principale cambiamento strategico consiste nel passare da una strategia incentrata sul medico o sullo studio a una strategia incentrata sul gruppo di pari. Nella seconda fase del processo, lo studio spiega le sue caratteristiche peculiari che portano a costi comparativamente più elevati. Finora tutti si sono concentrati su questo aspetto e di solito hanno perso. Questo perché santésuisse non riconosce quasi mai queste peculiarità dello studio. Come fa santésuisse a riconoscere le caratteristiche speciali delle pratiche se non conosce le caratteristiche speciali delle pratiche da confrontare? È da qui che bisogna partire nella terza fase: Ponete a santésuisse le seguenti domande, ad esempio (esempio reale FAG53, 2018/2019): "Nel gruppo di confronto ci sono 1.289 studi medici. Ora prenderò lo studio numero 834, che ha trattato 37.890 pazienti. Mi spieghi le caratteristiche di questo studio".

Scaricate qui il corso di formazione: [Strumento didattico](#)



Ampliamento del pool di studi legali partner
Questi studi legali sono completamente
dalla parte delle nostre pratiche

Purtroppo, **una transazione** è ancora il massimo che la maggior parte degli studi legali è in grado di ottenere per gli studi coinvolti in una procedura di redditività. Questo a volte lascia un retrogusto stantio e fa sorgere il dubbio che la collaborazione



con lo studio legale sia stata utile. Non possiamo garantire che gli studi professionali che fanno parte del pool igprof saranno in grado di ottenere di più, ma possiamo garantire che faranno tutto il possibile per ottenere di più, per evitare multe non giustificate e per vincere i procedimenti laddove possibile. Per farlo, possono contare sulle competenze matematiche e statistiche di igprof e

dell'Associazione Svizzera per l'Etica e la Medicina (VEMS). Ciò richiede un trasferimento di conoscenze, ma anche la garanzia che i nostri esperti possano essere citati nei procedimenti.

Nessun interesse finanziario

Alcuni studi professionali del nostro pool collaborano con noi da anni. Alcuni di loro hanno preparato perizie per VEMS e tutti hanno acquisito una solida base di conoscenze. Né VEMS, né igprof, né terzi beneficiano dell'intermediazione di vantaggi monetari.

Mediazione individuale

Elencare un gruppo di studi legali sul nostro sito web darebbe, a nostro avviso, una dubbia impressione in tal senso. Gli studi che ci contattano hanno di solito già incaricato uno studio legale. Valutiamo il loro lavoro sulla base della nostra esperienza in altri procedimenti, per valutare se lo studio legale sta facendo davvero il possibile e, se necessario, prendiamo contatto con uno studio legale che ci sembra più promettente.

Per qualsiasi domanda, si prega di contattare direttamente [Michel Romanens](#).



Intensificazione del dialogo con l'industria farmaceutica
Con questi passi, stiamo sensibilizzando l'industria sul suo ruolo.

A cosa serve se l'industria farmaceutica sviluppa farmaci innovativi, ma i medici non li prescrivono per paura di una procedura di costo-efficacia - in altre parole, non raggiungono i pazienti che ne hanno bisogno? Ci siamo resi conto che ci sono



ancora delle lacune di conoscenza da entrambe le parti che devono essere colmate. Ad esempio, la maggior parte dei dirigenti delle aziende farmaceutiche non sa che esiste un elenco di farmaci che gli assicuratori utilizzano per determinare la morbilità complessiva della popolazione di pazienti delle pratiche da valutare. Se un farmaco non è presente in questo elenco, la sua pres-

crizione risulta essere un trattamento non necessario per un paziente sano.

Primo corso di formazione a fine novembre

Anni fa, il VEMS ha organizzato corsi di formazione per i medici in visita, al fine di sensibilizzarli ai problemi delle procedure di efficienza. Ora stiamo proseguendo su questa strada con igprof. A fine novembre organizzeremo il primo corso di formazione per il team Value, Access & External Affairs di una grande azienda farmaceutica.

Corsi di formazione personalizzati in base alle esigenze

Se siete interessati, discutiamo le vostre esigenze in videoconferenza con i responsabili. Su questa base, prepariamo un corso di formazione personalizzato. Possiamo svolgerlo in loco presso la sede del cliente o in videoconferenza.

Se siete interessati, contattate direttamente [Michel Romanens](#).



Ultima pagina
[Personale, casi di studio, date](#)

Il gruppo di interesse Profiling igprof è stato fondato su iniziativa di tre membri dell'Associazione Svizzera di Etica e Medicina (VEMS). Nel suo [dossier "Procedure efficienti"](#), il VEMS si impegna da oltre quindici anni per un'organizza-



Dott. Michel Romanens



Dr. rer. nat. habil. Walter Warmuth



Flaviano Kurth

zione equa e corretta delle procedure. Nel corso del processo, ci siamo resi conto che questo impegno aveva bisogno di un braccio operativo -

un'associazione di studi medici che sono coinvolti in procedure inique, che temono questo e/o che vogliono lavorare per migliorare le procedure.

Competenza

Il team di igprof riunisce tutte le competenze importanti nella lotta contro le controproducenti procedure di efficienza degli assicuratori: competenze mediche, matematico-statistiche e di comunicazione. Si vedano qui i CV dei membri fondatori: [Michel Romanens](#), [Walter Warmuth](#), [Flavian Kurth](#).

Casi di studio

In questa newsletter, vorremmo utilizzare i casi delle pratiche dei membri di igprof per illustrare come può manifestarsi il comportamento sleale degli assicuratori. Chiediamo pertanto ai nostri soci di contattare la [redazione](#) con questi casi. Se lo si desidera, i casi possono essere segnalati anche in forma anonima. Grazie mille per la vostra collaborazione!

Date

Il nostro prossimo incontro Zoom: [23.11.2023, dalle 18:15 alle 19:30](#)